Как я могу повлиять на поступки своих сверстников?

Здравствуйте, ребята!

- Поговорим?

- О чем?

- О разном и о прочем.

О том, что хорошо.

И хорошо не очень.

Чего-то знаешь ты,

А что-то мне известно.

Поговорим?

- Поговорим. Вдруг будет интересно

**1. - Всегда ли вы достигаете взаимопонимания между собой?** Всегда ли ваши сверстники делают всё так, как надо. Давайте сегодня обсудим: Можете ли вы повлиять на поступки своих сверстников?

**2. -** А бывали ли какие-нибудь ситуации, когда вы влияли на поступки ваших СВЕРСТНИКОВ?

1. Вы делаете генеральную уборку в классе: моете парты, стулья, подоконники, дверь. А Коля просто сидит.

- МОЖЕТЕ ЛИ ВЫ повлиять на одноклассника? Как вы это сделаете? (быстрее закончим уборку, получишь удовольствие от совместной работы, поднимется настроение,…..)

1. Петя говорит Вове: Можешь не готовить пересказ по чтению на следующий урок, т.к. сегодня на уроке тебя уже спрашивали, значит, на следующем не спросят.

- Как Петя влияет на Вову?

- Значит влияние бывает **положительным** и **отрицательным.**

Послушайте две ситуации и определите где здесь положительное, а где отрицательное влияние.

Я доказал другу, что ему необходимо заниматься спортом.+

Паша убедил товарища прогулять урок.-

Какими способами можно противостоять **отрицательному влиянию? УБЕЖДЕНИЕМ**

Что поможет повлиять на другого человека?

* хорошие поступки самого советчика,
* доброе слово,
* хорошее мнение о том человеке, на которого влияешь
* уверенность в себе
* умение внушать, заботливое,
* уважительное отношение к товарищу.

А ещё что?  
Попробуйте догадаться, что я хочу к этому добавить. Для этого закройте глаза и постарайтесь рассчитаться от одного до двенадцати. (рассчитаться не получилось)

Теперь попробуйте то же самое сделать с открытыми глазами. (ребята рассчитываются)  
Теперь все получилось.

Чего не хватало раньше, когда вы были с закрытыми глазами?

Умения увидеть другого человека и с ним контактировать. Чтобы повлиять, вам надо видеть лицо человека, которому даете совет, в чем-то его переубеждаете, от чего-то предостерегаете. Тогда вы сможете с ним контактировать, найти понимание. Человек должен быть авторитетным, тогда совет его, скорее всего, воспримут.

- Как стать авторитетным человеком и как сделать, чтобы ваши слова были **авторитетными?** (человек, на которого влияешь, должен верить тебе; должен быть уважаемым; должен обладать сильной волей, настойчивостью, умением убеждать, доказывать свою правоту)

- А я знаю вот ещё такой случай. Сережа сидел вечером дома. К нему зашел Саша и позвал его поиграть в хоккей. Но Серёжа отказался. Саша стал настаивать и у них разгорелся спор и Саша ушел. Вскоре Витя зашел за Серёжей и сразу понял, что у Серёжи проблема - нет клюшки, и Витя сказал, что у него их две.. Дело закончилось тем, что Витя и Серёжа пошли играть в хоккей.

- Почему влияние Саши закончилось ничем? (Он не пытался понять Серёжу, они просто спорили. А Витя увидел проблему, которая мучила Серёжу, и помог ее решить. Протянул руку помощи. Кто сумел помочь, тот может стать авторитетом для этого человека, значимым и уважаемым)

- Значит, чтобы повлиять на поступки других, нужно ещё быть среди них авторитетом.

- А что ещё может повлиять на поступки людей.

**Послушайте вот такую притчу:** [**Приходите через неделю**](http://infourok.ru/go.html?href=http%3A%2F%2Fwww.lifeculture.ru%2Fblog%2Fparables%2F25.html)

Одна женщина привела своего ребенка к доктору и сказала:   
— У моего ребенка привычка есть много сахара, а это плохо.  
  
Доктор сказал:   
— Приведите ребенка ко мне через неделю.   
  
Вернувшись домой, мать подумала, что доктор, наверное, будет в течение недели готовить лекарство. Через неделю они снова посетили доктора. Врач взял ребенка на руки, посмотрел ему в глаза и сказал:   
— Дорогое дитя, есть сахар вредно. Больше ты никогда не должен есть сахар. Ты понял?  
  
Это привело мать в замешательство, и она спросила:   
— Если это все, что вы должны были сказать, тогда почему вы не сказали нам об этом в первый раз, когда мы были здесь? Зачем нам пришлось приходить во второй раз?  
  
Доктор ответил ей:   
— На прошлой неделе я не был готов сказать это ребенку, потому что тогда у меня также была привычка есть сахар. Только на этой неделе я перестал есть его и на **своем опыте** убедился, что есть сахар действительно вредно. Теперь я могу говорить другим людям, что они не должны есть сахар. Слова мои будут иметь силу, так как подтверждены практикой и силой воли и поэтому способны влиять на других.

Т,е. собственный опыт или пример.

- Кто еще, кроме сверстников, влияет на вас? (среда, общество, соседи, учителя, телевидение, родители…..)

- Скажите, пожалуйста, а умение влиять на человека пригодиться вам в жизни?

- Каждый день, каждый час, каждую минуту, на каждом уровне общества и бизнеса люди, умеющие оказывать влияние на других людей, [добиваются успеха](http://infourok.ru/go.html?href=http%3A%2F%2Fwww.cecsi.ru%2Fcoach%2Fsuccess_secrets.html), а не умеющие этого делать, оказываются среди неудачников.

**3.** - Давайте сейчас составим небольшую памятку: « Как я могу повлиять на поступки своих сверстников?»

Продолжи моё предложение

Будь *внимателен* к мнению сверстника!

Внимательно слушай и старайся *услышать* истинные мотивы сверстников.

*Никогда* не говорите человеку, что он неправ.

Если вы неправы, *признайте это сразу и чистосердечно.*

Проявляйте *уважение* к мнению других.

Показать своё *дружеское* отношение — самый верный путь к влиянию на поступки сверстников.